



Seit 60 Jahren begeistern wir europaweit Kunden im Maschinen- und Anlagenbau mit der Veredelung von Stahl- und Aluminiumplatten bis hin zu einbaufertigen Bauteilen. Kompetente Beratung, massgeschneiderte Lösungen und konstant hohe Materialqualität machen HABA in fünf europäischen Ländern zum führenden Industriepartner. Für den weiteren Ausbau unserer Marktposition in der Deutschschweiz suchen wir eine ambitionierte Verkaufspersonlichkeit als

Technischer Sales Manager Aussendienst (m/w)

Ihre Hauptaufgaben

- Aktive Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden vor Ort (Reiseanteil rund 80%)
- Technische Beratung und Ausarbeitung individueller Lösungen gemeinsam mit dem Kunden
- Eigenverantwortliche Steuerung von Projekten vom Erstkontakt bis zur Serienfertigung
- Systematischer Aufbau neuer Kunden und Marktpotenziale in der Deutschschweiz
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vk-ID sowie aktive Weitergabe von Markt- und Kundeninformationen

Ihr Profil

- Technische Grundausbildung, idealerweise in der metallverarbeitenden Industrie, kaufmännische Weiterbildung von Vorteil
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Aussendienst mit nachweisbaren Verkaufserfolgen
- Abschlussstärke, Verhandlungsgeschick und eine überzeugende, gewinnende Persönlichkeit
- Hohe Eigenmotivation, Belastbarkeit und die nötige Hartnäckigkeit im Vertrieb
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse von Vorteil
- Sicherer Umgang mit digitalen Tools wie Office 365 und CRM-Systemen
- Reisebereitschaft, Wohnort im Verkaufsgebiet (Deutschschweiz) und die Möglichkeit für Homeoffice

Ihre Zukunft

Nach umfassender Einarbeitung übernehmen Sie die Verantwortung für Ihr Verkaufsgebiet und gestalten dessen Entwicklung aktiv mit. Sie profitieren von kurzen Entscheidungswegen, einem eingespielten Team und einer klaren Marktposition im Premiumsegment.

Wir bieten Ihnen eine spannende Aufgabe in einem soliden Unternehmen, Entlohnung mit attraktivem Fixum und erfolgsabhängigen Anteil, modernste Arbeitsmittel (Laptop, iPhone) sowie einen Geschäftswagen - auch zur privaten Nutzung.

Bereit, Ihre Verkaufsstärke gezielt einzusetzen und nachhaltigen Erfolg aufzubauen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail.

HABA AG

Herr Sebastian Groth
Gewerbstrasse 6
6330 Cham
sebastian.groth@haba.ch
Tel. 041 748 88 45



Durch Ihre Bewerbung bei der HABA AG erklären Sie sich automatisch mit unserer Datenschutzregelung einverstanden.